

Créer des entreprises et des emplois : passer de l'envie à l'action – Séquence 3 : Analyser une ressource, un besoin et travailler sur l'offre

Une session pour quoi ?

- Vous souhaitez identifier les éléments qui composent une offre d'activité dans le rural
- Vous vous posez des questions sur la façon dont proposer une offre, est-elle « qualifiée »
- Vous avez besoin de méthode pour vérifier qu'un potentiel est pertinent à approfondir en vue d'une activité économique
- Vous rencontrez des difficultés à trouver un porteur de projet suite à un travail d'émergence d'une ressource, d'un besoin

Une session pour qui ?

- Une formation pour les agents de développement rural et l'ingénierie mobilisée ponctuellement dans les démarches territoriales en Rhône-Alpes

Au programme

Analyse collective d'offres d'activités

- les informations nécessaires pour intéresser un porteur de projet, pour qu'il parvienne à se projeter
- les démarches pour trouver ces informations, le travail que cela nécessite, par qui
- à quoi pourraient ressembler ces offres « customisées »

Présentation d'exemples d'actions conduites sur des territoires ruraux et ayant abouti à proposer une offre à des candidats individuels ou collectifs : création d'un garage solidaire, développement d'un service d'affouage...

- Ces actions seront présentées de manière détaillée. Elles ont pour origine la volonté de créer de nouvelles activités à partir de l'émergence d'un besoin non satisfait, d'une ressource à valoriser.

Apports d'éléments de méthode issus de différentes démarches sur deux points essentiels

- analyse et validation d'une ressource, d'un besoin : comment s'y prendre pour s'assurer de sa fiabilité
- construction de l'offre : ce qui est à travailler pour une offre pertinente et attractive

Méthode pédagogique

- Co-production de réflexion et de méthode à partir d'exemples d'offres d'activités proposées par les participants
- Apports d'éléments complémentaires de méthode issus de démarches d'émergence et de construction d'activités formalisées

Qui intervient ?

- **Anne-Marie Bailly**, chargée de projet [Emergence](#) – Franche-Comté Active
- **Jacqueline Dudal**, en charge de la construction d'offres d'activités, responsable du Site de proximité centre Ardèche
- **Aurélié Braillon**, Chargée de mission Cap Rural – Dynamiques territoriales de créations d'activités

A propos

Cap Rural propose une formation en cinq séquences réparties sur l'année 2016 pour avancer concrètement dans des actions de Construction d'offres d'activités. La participation à l'ensemble n'est pas obligatoire. Cette troisième séquence est proposée pour des acteurs agissant sur l'émergence et la construction d'activités et confrontés à des situations telles que :

- de nombreux besoins émergent suite à des bourses à idées, des séances de créativité, des appels à projets thématiques... Que faire de ces idées ? Comment, à partir de quand les proposer à des porteurs de projets ?
- des offres sont à pourvoir par des territoires et diffusées dans les réseaux, lors de salons... Des questions se posent sur leur contenu, leur attractivité, le lien au territoire, leur spécificité, leur potentiel de développement...
- des potentiels complexes sont travaillés (sur des sujets nouveaux, avec des acteurs multiples) avec des questionnements tels : jusqu'où aller, quel investissement y mettre ?

En pratique

- 29 septembre 2016 de 9h00 à 17h30 St Jean de Bournay (38)
- 12 participants maximum : inscription avant le 19 septembre 2016
- Participation soumise à la cotisation annuelle à Cap Rural ([télécharger le bulletin de cotisation](#))
- Contact : Aurélié Braillon 04 75 61 01 26 construction.activite@caprural.org